

## Taller Pla [r]: estratègia orientada a resultats. 3a edició (Juny 2023)



Monday,  
26 de June 2023



Centre Joan N. García- Nieto

**Dates:** Dies 26 i 30 de juny i 3,6,11,14,17,21 i 24 de juliol

**Horari:** De 10 a 12 h

**Localització:** C/ Francesc Layret, 15

Formació especialment adaptada per ajudar a llançar el Pla [r], detectar oportunitats de negoci, identificar les àrees a reforçar, aportar conceptes clars per prendre decisions estratègiques i obtenir els resultats desitjats.

### DURADA

12 hores +6 sessions de seguiment

### A QUI S'ADREÇA?

Taller adreçat a empreses i a persones emprenedores

### QUIN ÉS L'OBJECTIU?

- Adquirir capacitat d'anàlisi i criteri per a radiografiar la situació de la teva empresa i establir els eixos a treballar i potenciar. - Aplicar estratègies de posicionament més eficaces i amb propostes de valor personalitzades. - Conèixer les metodologies disponibles per a implementar eficientment les estratègies.

### CONTINGUTS

#### Mòdul 1 : Coneix-te a tu i al teu client

- Presentació Pla [r]
- Què, com i per què
- Descripció nínxol
- ADN del meu client objectiu

#### Mòdul 2: Controla el teu negoci

- Model de negoci
- Barreres d'entrada
- Preus
- Sistema DAMA

### **Mòdul 3: El teu talent al servei dels teus clients**

- Formats llargs
- Persuasió
- Principis d'Influència
- Objecions clients

### **Mòdul 4: Desenvolupa el teu màrqueting digital**

- Medis d'intenció
- XXSS prioritària
- Definició propòsit
- Estratègia Web

### **Mòdul 5: Crea el teu pressupost per a saber, com, on i quan creixerà el teu negoci**

- Pressupost (mensual, trimestral, anual)
- Proper col·laborador
- Propera hipòtesis
- Presentació crear oportunitats

### **Mòdul 6: Desenvolupa el teu sistema de vendes i fidelitza als teus clients**

- Què és el DISC i com utilitzar-ho
- Presentació gestió d'oportunitats
- Presentació gestió de la relació
- Felicitats